



会社名	HapInS株式会社
創業	2021年8月(登記上は2005年12月)
本社	東京都渋谷区南平台町16-28 Daiwa渋谷スクエア 6F
資本金	1,000万円
CEO	渡邊 亮介
事業内容	ITソリューションサービス事業, SES事業, FLP事業
社員数	62名(ほか役員・営業, 事務業務委託8名/2022年11月時点)



Ryosuke Watanabe

代表取締役CEO

渡邊 亮介

みずほ子会社にて超大規模システム開発を経験。その後Softbank株式会社にてブロックチェーンを活用した新規事業を経験後現職へ。



Yusuke Sato

取締役CTO

佐藤 佑亮

Softbank株式会社で金融機関システム開発と代表と同じPJに従事後、現職へ。他社のマネージャーポジションを兼務中。



Shigeru Yoshinaka

取締役

吉仲 滋

外資系投資銀行数社にてアナリスト～部長職、そして日本責任者を歴任。金融IT*グローバルをメインテーマとして活躍。

CONTENTS

1	HapInSについて	_____	P.05
2	開発の特徴	_____	P.08
3	開発実績	_____	P.14
4	参考費用	_____	P.18
5	補足	_____	P.21

HapInSについて

HapInSとは...

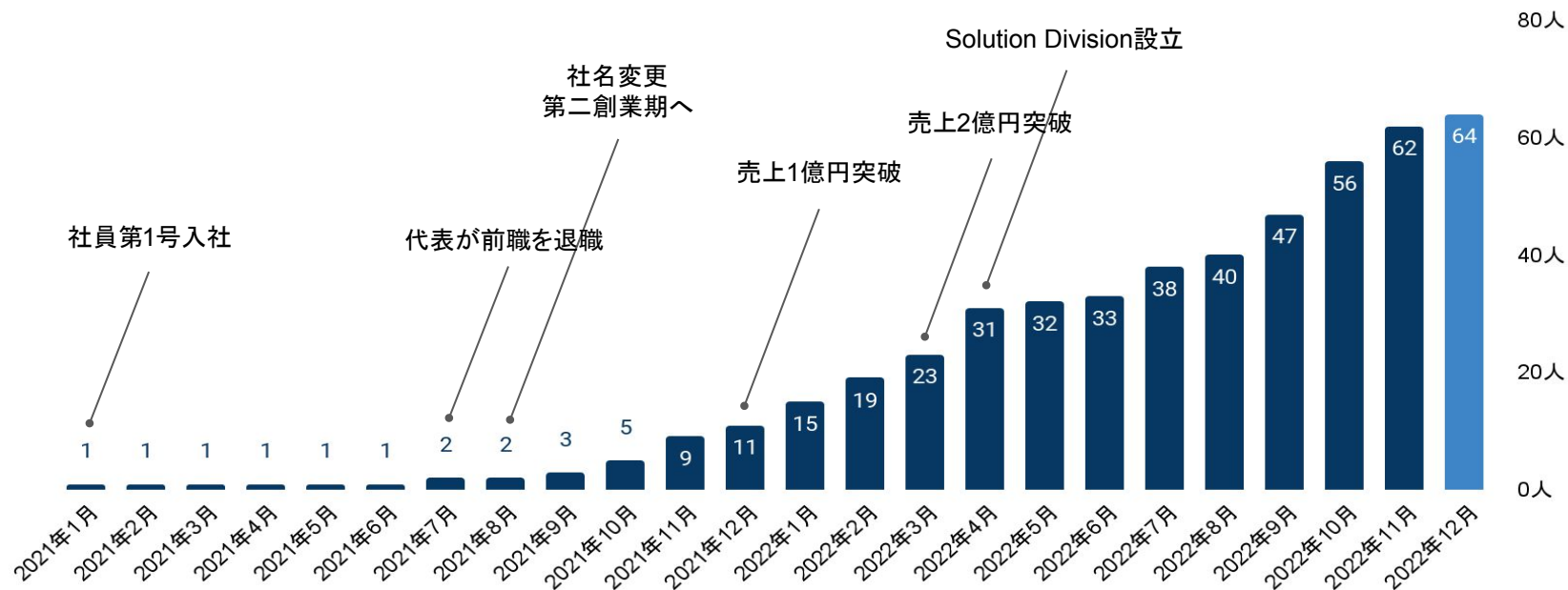
お客様のビジネス成長に フルコミットするIT専門家集団

弊社は、システム開発はお客様のビジネス成長の為の手段と捉えており「本質的にどうすればお客様のお役に立つことができるか」を最優先に考え行動いたします。



HapInS 社員数推移

第二創業期を迎え急速に成長
2023年6月までに社員100名体制を目指す



開発の特徴

対顧客システム

UI/UX改善, 機能追加

MVP開発等で得た知見を活用し
お客様へのビジネス貢献が可能な領域

ユーザーが最も求めるものを追求

MVP開発

最小のコストで迅速に価値を提供
MVP実施後はオフショアによる本開発

システム改修
不確定要素が少ない

新規開発
不確定要素が多い

既存システムの改修運用保守等
HapInSの強みを活かし辛い

業務フロー自体の刷新を含めた

DX開発

単なるシステム化ではない
本当のDXによる業務&システムの融合

社内/基幹システム

MVP (Minimum Viable Product: 実用最小限の製品) 開発とは

新規事業等の将来の予測が困難なプロダクト開発において、ユーザーが必要とするコアな価値を、短期間かつ低コストで実現する開発



- プロダクト理解
- ユーザー理解
- リサーチ
- 仮説設定

- アイディアの発想
- コンセプト定義
- MVP機能定義

- アーキテクチャ設計
- 技術選定
- MVP機能設計
- デザインガイド作成
- ワイヤフレーム作成

- 開発
- 効果測定

本開発へ

費用対効果に優れた
オフショア*による本開発

*少数精鋭の日本チームも対応可

DX(Digital Transformation)開発とは

ビジネス環境の激しい変化に対応すべく、
デジタル技術を駆使してビジネスモデル/業務プロセスを変革し競争上の優位性を確保する開発

~ Trial(無料)

要求分析

- 要求理解
- ビジネス課題理解
- 関連システム理解
- 提供価値発見*

*システム開発をしないという解決策をご提案することもあります。

ビジネスデザイン

- キックオフ
- マインドトレーニング
- チームビルディング
- 業務フロー設計

システムデザイン

- アーキテクチャ設計
- 技術選定
- 機能設計
- デザインガイド作成
- ワイヤフレーム作成

システム開発

- 開発



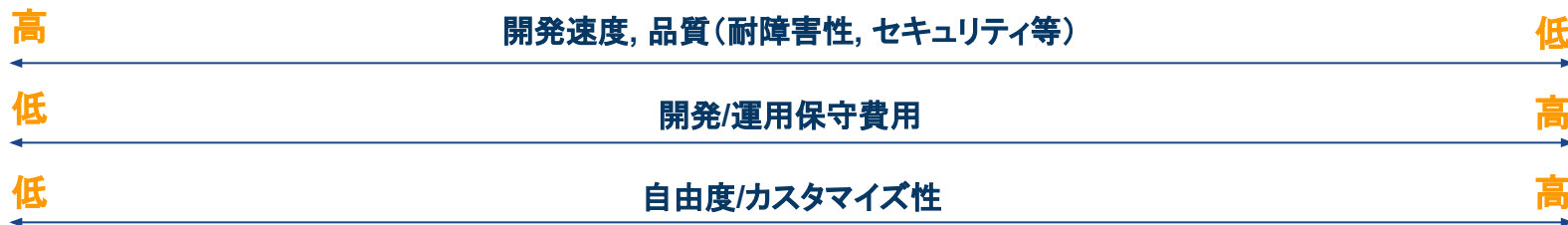
本開発へ

費用対効果に優れた
オフショア*による本開発

*少数精鋭の日本チームも対応可

MVP/小~中規模システム：ノー/ローコードによる開発を推奨

プログラミングをしない、またはほとんど書かない開発手法
 既存の開発手法と比較し柔軟かつ迅速に開発を行うことができ、費用を圧縮することが可能

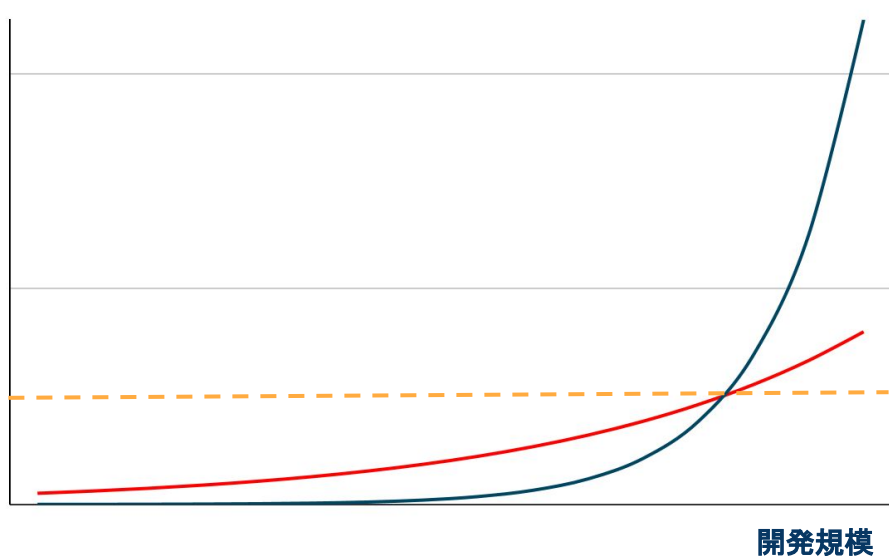


中~大規模システム: プロコード開発を推奨

システム規模の増大に伴い複雑性と工数は指数関数的に増加するため、自由度/カスタマイズ性に乏しいノー/ローコード開発よりもプロコード開発が適している

複雑性 = 工数

— プロコード — ノー/ローコード



プロコード開発が適している範囲
例) 中~大規模開発(本開発)

ノー/ローコード開発が適している範囲
例) MVP開発, 小~中規模開発

開発実績

ブロックチェーンを活用した MVP開発

楽曲著作権管理サービス

音楽系関連企業を持つ大手電力会社の新規事業

- 開発種別: MVP開発
 - 開発費用: 約300万円
 - 開発期間: 約3.2ヶ月
 - 運用費用: 約0万円/月*
- *MVP期間のみ運用。開発費に含む

楽曲詳細



楽曲詳細

タイトル

今夜このま

あいみよ

あいみよ

35

あいみよ

30

日本テレビ音楽 株式会

2500

料金計算 25000 (OPT)

ethi5756v-reg1-1: /usr/src/a

Worker #3 INFO import

req/s. 51 μs

erifier #0 INFO import In

Worker #0 INFO import I

erifier #0 INFO import In

Worker #3 INFO import I

Worker #3 INFO import

req/s. 52 μs

erifier #0 INFO import In

Worker #1 INFO import I

moz-extension://1f66731f-766f-0c40-8019-7...

1 of 4

request wait req to be acknowledged

http://ethj5756v-dns-reg1.japaneast.cloudapp.azure.com:8540

利用者(PoC) → あいみよん

TRANSFER

8750 OPT

DETAILS DATA

GAS FEE

No Conversion Rate Available

AMOUNT + GAS FEE

TOTAL 8750 OPT + 0

拒否 確認

REJECT 4 TRANSACTIONS

0xdcd44..f86f (0 txs, 0.00

3 0x39e1..3292 (0 txs, 0.00

4 MiB chain 22 MiB

0xaid7..4fa1 (0 txs, 0.00

5 0xaa57..8b09 (0 txs, 0.00

0xe01c..5041 (0 txs, 0.00

4 MiB chain 22 MiB

7 0x25e6..b5c6 (0 txs, 0.00

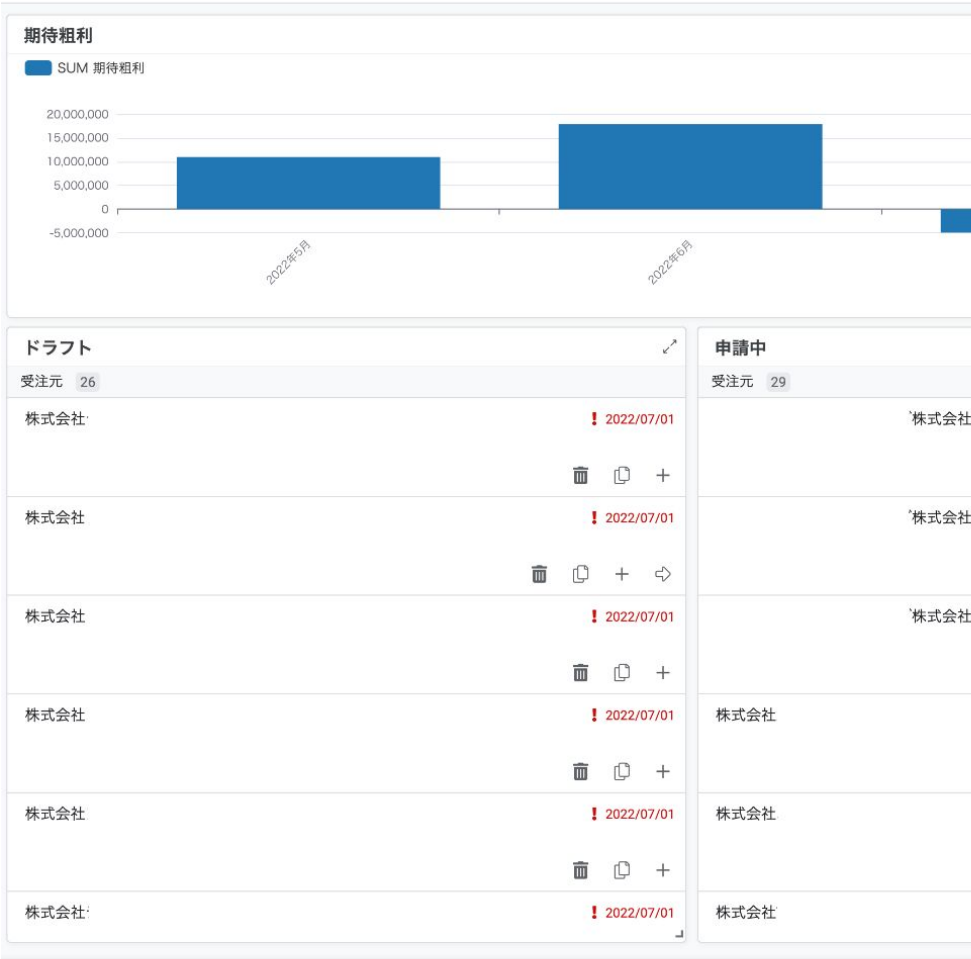
0x68e2..37a0 (0 txs, 0.00

ノー/ローコードによるDX開発

契約/請求管理システム

契約/請求業務の半自動化に成功し業務時間を 80%削減

- 開発種別: DX開発
 - 開発費用: 約200万円
 - 開発期間: 約2.2ヶ月
 - 運用費用: 約1万円/月*
- *サーバー/ライセンス費用として



アパレル企業における MVP開発後の本開発

複数EC商品一括出品システム

出品工数と管理工数を大幅削減した結果売上の大幅増を達成

- 開発種別: 本開発
- 開発費用: 約1,000万円
- 開発期間: 約6.0ヶ月
- 運用費用: 約15万円/月*
*サーバー/ライセンス費用 + 保守費用として

商品管理ツール

売上分析

商品管理

カテゴリセット管理

店舗管理

ユーザ管理

組織管理

アカウント管理

出品設定管理

出品設定

ログアウト

売上分析

販売利益額

売上

販売手数料

送料

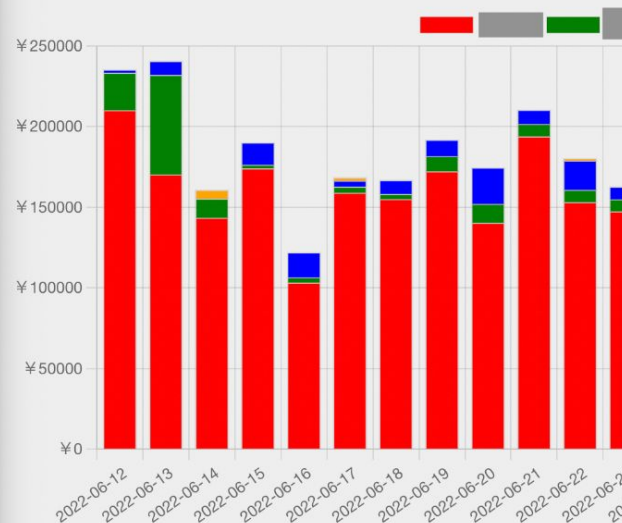
2022/06/12

2022/07/12

集計組織

集計ユーザー

集計アカウント



参考費用

お客様のご要件を踏まえた最適なプランをご提案

システムの要件が不明確かつ今後の変更が見込まれる場合は、ラボ開発プランをお勧めしております。

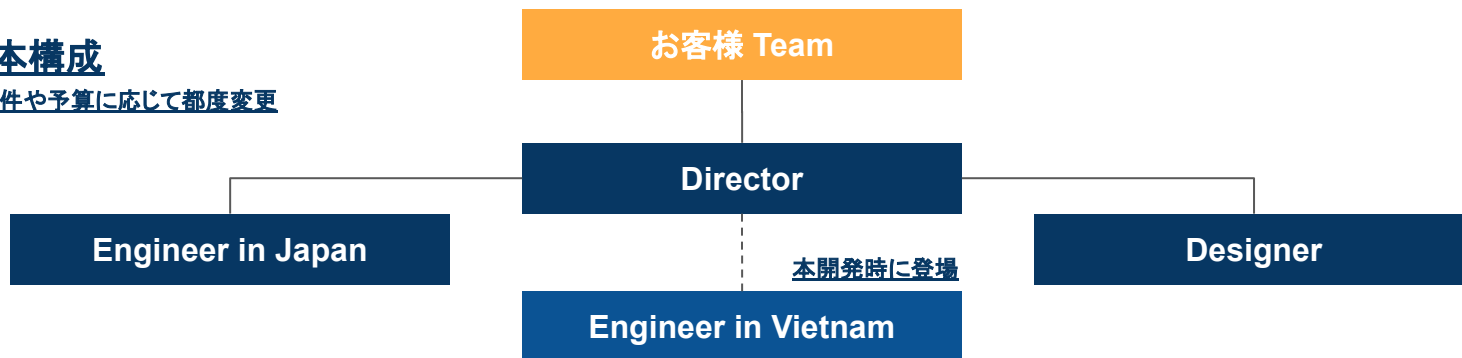
		ラボ開発プラン	請負開発プラン
諸条件	契約内容	業務の遂行	業務の完成
	仕様変更	柔軟に可能	基本的に不可*
	費用変動	有り	無し**
	支払条件	月末締め翌月末払い	検収(≒納品)月締め翌月末払い
適正	MVP開発	◎	×
	DX開発	○	○
	本開発	△	◎

*双方協議の上決定となりますが、追加費用や工期の調整をさせていただく場合がございます。

**仕様変更に伴い追加費用を頂戴する場合がございます。

基本構成

ご要件や予算に応じて都度変更



月額費用*	MVP/DX開発	本開発**	その他
ディレクション費	¥250,000 ~ ¥750,000	¥750,000 ~ ¥1,500,000	別途お見積もり
デザイン費	¥150,000 ~ ¥450,000	¥500,000 ~ ¥1,000,000	
設計/開発費	¥700,000 ~ ¥2,100,000	¥1,900,000 ~ ¥3,800,000	
合計/月	¥1,100,000 ~ ¥3,300,000	¥3,150,000 ~ ¥6,300,000	

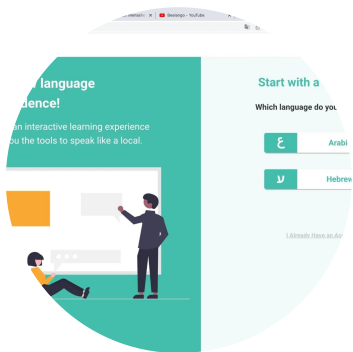
*あくまで想定の金額であり、ご要件や期間等を鑑みて柔軟に調整いたします。

**オプション拠点を活用しない場合は費用が上振れいたします。

Appendix

ノー/ローコード開発は十分実用レベルに

海外のみならず国内においても資金調達や事業売却に成功した事例が多数。
10万人以上のユーザーを抱えるサービスも存在し、開発手法の選択肢として十分な品質と評価。



Beelango

語学学習サービス

- 100,000 + ユーザー
- 300,000\$+ 売上



株式会社アイホーム

バーチャル展示場

- MVP開発: 1ヶ月
- 本開発: 1ヶ月



プラリノ

結婚式準備サービス

- 日本初事業売却成功
- 売却額不明